

Programa especializado de formación gerencial para cooperativas | Módulo Contratación pública

FECHAS REALIZACIÓN	15 – 30/04/200	DURACIÓN	25 horas
HORARIO			
LUGAR CELEBRACIÓN:	IMPARTIDO EN LA MODALIDAD DE TELEFORMACIÓN		
PERSONA DE CONTACTO	Patane García Méndez	teléfono	881 887 456
		e-mail	patane@espazo.coop

PARA INSCRIBIRSE [PULSE AQUÍ](#)

OBJETIVOS

- Atender las necesidades formativas específicas de mejora en la gestión empresarial y capacitación para la dirección y gerencia de las cooperativas participantes.
- Mejorar la situación de los procedimientos y sistemas de dirección empresarial de las cooperativas participantes, mediante operativas adaptadas al modelo.
- Divulgar de forma práctica a las cooperativas participantes, buenas prácticas, herramientas y habilidades que permitan la mejora de sus procedimientos de gestión y sistemas de dirección .
- Potenciar el conocimiento mutuo y el intercambio de experiencias de las cooperativas participantes que permitan establecer alianzas futuras.

PROGRAMA Y CONTENIDOS

- Lección 1. Las oportunidades de negocio con el Sector Público están en Internet
- Un poco de teoría. Necesaria.
 - La plataforma de contratación del Sector Público (PLACSP).
 - Plataformas de contratación de las comunidades autónomas y plataformas privadas de contratación pública. La gestión de las licitaciones se complica.
 - Resumiendo tema 1.
 - Autoevaluación lección 1ª. Buscador profesional de licitaciones.
- Lección 2. Busca oportunidades reales de negocio en la plataforma de contratación del Sector Público.
- Regístrate en la plataforma de contratación del Sector Público y en otras plataformas de contratación.
 - Buscar oportunidades de negocio en el Sector Público por el «formulario».
 - Filtra la búsquedas por los CPVS, por los NUTS y por el estado. Busca, si puedes, contratos menores.
 - Resumiendo tema 2.
 - Autoevaluación lección 2ª. Buscador profesional de licitaciones.
- Lecciones 3. Cuando encuentres una oportunidad de negocio interesante, añádelo a tus licitaciones.
- Has encontrado una oportunidad, añádelo a mis licitaciones favoritas.
 - Solicitar información al órgano de contratación y comunicarte electrónicamente.
 - Resumiendo tema 3.
 - Autoevaluación lección 3ª. Buscador profesional de licitaciones.
- Lección 4. Programa suscripciones. En vez de buscar, programa alertas de los negocios de tú interés.
- Programa alertas. No busques. Haz que te lleguen automáticamente las oportunidades de negocio de tu interés.
 - Resumiendo tema 4.
 - Autoevaluación lección 4ª. Buscador profesional de licitaciones.
- Lección 5. Anticípate y entérate de futuras oportunidades de negocio con el Sector Público.
- Anuncios de información previa.
 - Plan anual de contratación pública.
 - Consulta preliminar al mercado.
 - Resumiendo tema 5.
 - Autoevaluación lección 5ª. Buscador profesional de licitaciones.

METODOLOGÍA

Secuencial, siguiendo las diferentes fases que atraviesa el proceso de búsqueda y gestión de oportunidades de negocio con el Sector Público.

- Práctica:
 - Con video tutoriales.
 - Con un foro privado.
 - Con un webinar.
- Es recomendable que las empresas estén registradas en la plataforma de contratación del Sector Público desde el inicio del curso.

DIRIGIDO A

Con preferencia a personas socias pertenecientes a los equipos directivos, personas que formen parte de los Consejos Rectores, y socias y asalariadas con responsabilidades de departamento o area, de cooperativas.



Esta actividade enmárcase na Programación da Rede Eusumo 2020. A REDE EUSUMO é unha rede de colaboración impulsada pola Secretaría Xeral de Emprego da Xunta de Galicia para o fomento do cooperativismo e a economía social que conta co financiamento do Ministerio de Trabajo, Migracións e Seguridade Social.